

# ESMG

## BACHELOR CHARGÉ(E) DE GESTION COMMERCIALE

**SPECIALITÉ SERVICE COMMERCIAL ET MARKETING**

Chargé de gestion commerciale, Titre certifié de niveau 6, codes NSF 312m et 313, enregistré au RNCP le 02/03/2020, délivré par FORMATIVES.

**RENTREE**

Mi-septembre

**DUREE**

1 an

**RYTHME**

2 jours à l'école  
3 jours en entreprise

**PREREQUIS**

Bac +2 validé ou en cours de validation (120 crédits ECTS)

**ADMISSION**

A partir de janvier  
Dossier de candidature et entretien de motivation

**TARIF**

Formation prise en charge par l'OPCO

### ACCESSIBILITÉ

Etablissement de 5ème catégorie répondant à la politique d'accessibilité handicap.

**Référent : Quentin FERRAND**

Responsable de Formation

JOANNY Elodie

e.joanny@esmg-formation.fr

06 84 48 65 37

ESMG STRASBOURG



16 Avenue de l'Europe  
Schiltigheim, 67300



Le marketing est présent dans tous les domaines d'activités et est l'un des piliers de la réussite d'une entreprise. Il ne suffit pas d'avoir une très bonne idée, encore faut-il avoir un plan d'action commercial et marketing pour engranger du chiffre d'affaires. C'est ce que va apporter notre spécialisation «Commercial et Marketing».

Au travers de ce programme qui repose sur des compétences spécifiques, vous allez acquérir cette réflexion et cette analyse qui vous permettront de construire une stratégie efficace pour le développement de votre entreprise.



## LA FORMATION

- Professeurs certifiés et professionnels intervenant dans le cadre de la formation
- Le titre comporte 7 UE qui sont évalués par un contrôle continu, un examen et un grand oral, des travaux individuels et collectifs

## LES OBJECTIFS

- Compréhension du marché et de la stratégie commerciale pour accroître les ventes
- Elaborer, déployer et évaluer les résultats d'un plan marketing stratégique opérationnel
- Manager et suivre les performances d'une équipe commerciale

# LE PROGRAMME

## **UE 1 > Gestion d'entreprise**

*Contrôle de gestion commercial, Droit des contrats, Plan d'actions et budget prévisionnel...*

## **UE 2 > Marketing**

*Marketing événementiel, Marketing digital, Techniques de veille ...*

## **UE 3 > Management et ressources humaines**

*Fondamentaux de la GRH, Conduite de Réunion, Gestion des conflits ...*

## **UE 4 > Outils et supports**

*Gestion de projet, RGPD, Référencement ...*

## **UE 5 > Techniques et stratégies commerciales**

*Actions promotionnelles et publicitaires, Sponsoring, développement de partenariats ...*

## **Spécialité : Service commercial et marketing**

*Négociation commerciale, Anglais professionnel, Analyse de gestion commerciale ...*



# ET APRES ?

## **Poursuites d'études**

Mastère Manager Commercial  
et Marketing

## **Débouchés professionnels**

Community manager  
Assistant marketing  
Chargé d'affaires

Pour plus d'informations,  
rendez-vous sur notre site  
internet :



**ES  
MG** STRASBOURG



@ecole ESMG



@esmg\_strasbourg



@esmg